



Werkstudent (m/w/d) Vertrieb und Kundenbetreuung

Beginn & Dauer: Baldmöglichst, langfristig

Arbeitszeit: 16-20Std./Woche

Arbeitsort: Hamburg

Branche: Personaldienstleistung

Karrierelevel: Werkstudent

Projekt-ID: 20121249_1

(Bei Kontakt bitte immer angeben)

Jetzt bewerben!

Das erlebst Du bei uns

- ✓ Recherche und telefonische Akquisition von Neukunden
- ✓ Pflege und Nachverfolgung von Bestandskunden
- ✓ Aufnahme und Evaluation von Kundenanfragen
- ✓ Terminkoordination für unsere Accountmanager
- ✓ Dokumentation von Vertriebsaktivitäten in unseren internen Systemen

Deine Qualifikationen

- ✓ Laufendes Studium
- ✓ Interesse am Thema Vertrieb und Account Management
- ✓ Kommunikationstalent im schriftlichen, persönlichen sowie telefonischen Kontakt
- ✓ Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- ✓ Ausgezeichnete Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Unsere Vielfalt ist Deine Chance!

univativ ist ein Projekt- und Personaldienstleister, der Studenten und Absolventen spannende Jobs bei renommierten Unternehmen bietet. Deine Karriere ist unsere Mission, denn Deine Entwicklung liegt uns am Herzen.

Du hast keine Angst vor dem Telefon und brennst für den Vertrieb? Dann suchen wir Dich als Werkstudenten (m/w/d) Vertrieb und Kundenbetreuung bei univativ intern am Standort Hamburg! Du unterstützt in Deiner neuen Position das bestehende Team in der Neukundenakquise und Bestandskundenbetreuung, koordinierst Termine und begleitest unsere Accountmanager zu Kundenterminen. Hierfür arbeitest Dich in Organisations- und Entscheidungsstrukturen international agierender Konzerne ein und entwickelst Deine eigenen Vertriebsstrategien.

Als Projekt- und Personaldienstleister mit Fokus auf akademische Berufseinsteiger arbeitet univativ deutschlandweit mit namhaften Mittelständlern und DAX-Konzernen zusammen. Am Standort Hamburg erwartest Dich ein motiviertes und dynamisches Team und ein modernes Büro im Herzen von Altona in unmittelbarer Nähe zur Elbe. Wir bieten Dir neben einem umfassenden Einblick in die Bereiche Vertrieb und Accountmanagement eine angenehme Arbeitsatmosphäre und attraktive Incentives. Wenn Du Erfahrung im Konzernumfeld sammeln und Deine Karriere mit Turboantrieb starten möchtest, dann bewirb Dich jetzt!

Das bieten wir

- ✓ Ein modernes Büro im Herzen von Altona
- ✓ Bio-Obst am Arbeitsplatz
- ✓ Flexible Arbeitszeiten
- ✓ Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten in unserer univativ academy
- ✓ Corporate Shopping und Rabatte für ausgewählte Fitnessstudios