



Werkstudent Sales (w/m/d)

Die bpc AG ist eine stetig wachsende mittelständische Prozess- und IT-Beratung mit Fokus auf SAP-Lösungen. Wir haben Freude an erfolgreichen Projekten und begeistern uns für innovative Ideen. Mit Branchenkenntnis und Technologieexpertise begleiten wir Kunden des Öffentlichen Sektors, der Ver- und Versorgungswirtschaft und der Finanzwirtschaft auf ihrem Weg der Digitalisierung. Werde Teil des bpc-Teams und gestalte die Zukunft von morgen mit!

Das zeichnet uns aus

- ✓ Büro in zentraler Hafenlage
- ✓ Externe Beratungsleistungen
- ✓ Flexibles Arbeiten
- ✓ Gesundheitsleistungen
- ✓ Mentoring
- ✓ Mobiles Arbeiten
- ✓ Mobilitätszuschuss
- ✓ Moderne Ausstattung
- ✓ Team Events
- ✓ Teamgeist
- ✓ Vertrauenskultur



Das erwartet dich

Als Werkstudent Sales (w/m/d) am Standort Hamburg unterstützt du das Sales-Team bei unseren Kundenaktivitäten und der Weiterentwicklung unserer Leistungsangebote in der Versorgungswirtschaft sowie im Backoffice-Management.

- ✓ Du wirkst bei der Erstellung von Angeboten, Kundenpräsentationen und Workshopunterlagen mit und übernimmst die Gestaltung von fachbezogenen Inhalten für unsere digitalen Kanäle. Auch Recherchen zu verschiedenen vertriebsrelevanten Themen gehören zu deinen Aufgaben.
- ✓ Zu deinen Aufgaben gehören außerdem die Pflege unseres CRM-Systems, die Erstellung und Nachverfolgung von Auftragsdaten und vieles mehr.
- ✓ Außerdem unterstützt du das Team bei der Planung und Durchführung von Kundenveranstaltungen.
- ✓ Du arbeitest dabei eng mit dem Vorstand, den Sales-Kolleg:innen und den Consultants zusammen. Ein erfahrenes Crewmitglied begleitet dich dabei als Mentor:in.
- ✓ Idealerweise unterstützt du uns parallel zu deinem Studium mit ca. 15 bis 20 Stunden pro Woche. Die Zeiteinteilung ist flexibel und kann nach deinen Wünschen gestaltet werden.

Das zeichnet dich aus

- ✓ Studium der Wirtschaftswissenschaften, Betriebswirtschaftslehre (BWL), Volkswirtschaftslehre (VWL) oder eines vergleichbaren Studiengangs
- ✓ Eine detailgenaue, strukturierte und selbstständige Arbeitsweise sowie eine ausgeprägte Teamorientierung
- ✓ Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie sichere Anwendung von MS PowerPoint, Word und Excel
- ✓ Erste Erfahrungen im Vertriebsumfeld, in der IT-Beratung und/oder in der öffentlichen Verwaltung sind von Vorteil

Bewirb dich jetzt!

Nimm Kontakt mit uns auf - wir beantworten gerne deine Fragen und freuen uns darauf, dich kennenzulernen. Deine Bewerbungsunterlagen sendest du uns am besten [online](#).

best practice consulting AG

Personalmanagement
Vorsetzen 50
20459 Hamburg

T +49 40 303752-44
W www.bpc.ag